
LOUIS-PHILIPPE LAMPRON

645, rue St-Louis, appartement 2
Terrebonne (Québec) J6W 1J3
Téléphone : 514-554-1114
Courriel : louisplampron@gmail.com
Portfolio / Site web : www.louisphilippelampron.com/

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Spordle, Publications Sports

Décembre 2016 à aujourd'hui

Développeur front-end, Intégrateur web,

Tâches/Responsabilités :

- Modifications et ajouts sur sites web existants
- Intégration de maquettes graphique et vérification de leur compatibilité dans les différents navigateurs
- Création, programmation, intégration des tableaux de bord dans le CMS
- Création de solutions afin de satisfaire aux demandes des clients tout en étant cohérent vis-a-vis le design graphique

Outils/programmes/langages utilisés :

- Wordpress
- Dreamweaver
- Photoshop
- HTML
- CSS
- JQuery
- PHP

Agence GENI

Mai 2016 à Décembre 2016

Développeur front-end, Intégrateur web,

Tâches/Responsabilités :

- Modifications et ajouts sur sites web existants
- Intégration de maquettes graphique et vérification de leur compatibilité dans les différents navigateurs
- Création, programmation, intégration des tableaux de bord dans le CMS

Outils/programmes/langages utilisés :

- Wordpress
- Dreamweaver
- Photoshop
- HTML
- CSS
- JQuery
- PHP

LOUIS-PHILIPPE LAMPRON

645, rue St-Louis, appartement 2, Terrebonne (Québec) J6W 1J3 Téléphone : 514-554-1114 / Courriel : louisplampron@gmail.com

Pigiste, freelancer
www.louisphilippelampron.com

Novembre 2013 à Décembre 2016

Intégrateur web, programmeur/développeur/concepteur

Conception web Codems,
Intégrateur web, programmeur/développeur junior

Juin 2013 à Novembre 2013

Tâches/Responsabilités :

- Modifications et ajouts sur sites web existants
- Intégration de maquettes graphique et vérification de leur compatibilité dans les différents navigateurs
- Création, programmation, intégration de sites web utilisant un CMS
- Création, programmation, intégration de sites web entièrement programmés dans un éditeur
- Mise en ligne de nouveaux sites web
- Intégration de contenu
- Création d'infolettres et leur vérification par l'envoi de test

Outils/programmes/langages utilisés :

- Wordpress
- Dreamweaver
- Photoshop
- HTML
- CSS
- JQuery
- PHP

LOUIS-PHILIPPE LAMPRON

645, rue St-Louis, appartement 2, Terrebonne (Québec) J6W 1J3 Téléphone : 514-554-1114 / Courriel : louisplampron@gmail.com

FORMATION ACADÉMIQUE

STAGE EN ENTREPRISE, RELIÉ À LA FORMATION D'INTÉGRATEUR WEB

Conception web Codems, www.codems.ca

Mars 2013 à Juin 2013

Intégrateur web, programmeur/développeur junior

Tâches/Responsabilités :

- Modifications et ajouts sur sites web existants
- Création, programmation de nouveaux sites web
- Création d'infolettres

FORMATION PROFESSIONNELLE

Intégration web

Septembre 2012 à Mars 2013

Institut supérieur d'informatique de Montréal (ISI-MTL)

Certificat en marketing

En cours

UQAM

Électro-mécanique de systèmes automatisés

1996 à 1997

Centre professionnel des Manoirs, Terrebonne

AUTRES FORMATIONS

Cours de vente et représentation

2003

Par Roger St-Hilaire, 20 heures

École Nationale de l'humour

2007 à 2008

Ateliers d'écriture de textes humoristiques

LOUIS-PHILIPPE LAMPRON

AUTRES EXPÉRIENCES

RESTAURANT LA BELLE ET LA BOEUF

Mars 2013 à Aujourd'hui

Serveur

AQUA RESTAURANT-BAR

Septembre 2012 à Mars 2013

Serveur

SAFETY FIRST PRÉVENTION INCENDIE

2010 à 2012

et

RELIANCE PROTECTRON

2009 à 2010

Conseiller aux ventes commerciales, division restauration

Services et produits offerts : systèmes d'alarme et sécurité, caméras de surveillance

Clientèle : petites et moyennes entreprises

Tâches/Responsabilités :

- Contacter et rencontrer les clients potentiels
- Évaluer les besoins du client
- Préparer et gérer les soumissions
- Aide-conseil sur équipements et services
- Assurer le suivi auprès des collègues et des clients

L.F.N.C. LTÉE

2007 à 2009

Représentant des ventes (sur la route)

Services offerts : distribution, vente, conseil

Clientèle : garages, concessionnaires automobiles, ateliers de vitres et accessoires d'auto

Territoire : Montréal / Laval / Rive-Nord / Laurentides

Produits :

- Système multimédia de divertissement pour véhicules
- Démarreurs à distance et produits de sécurité pour véhicules
- Systèmes Bluetooth
- Modules de contrôle d'ouverture de portes
- Modules de contournement d'alarme d'origine (clé à puce DATA)
- Systèmes de navigation GPS
- Matériel d'installation (fils, câblages, relais, outils, interrupteurs, diodes, résistances, contacts de porte)

Tâches et responsabilités :

- Développer et maintenir de bonnes relations avec les clients actuels et potentiels
- Faire des présentations et des propositions aux clients potentiels et les informer des nouveautés concernant les produits représentés par l'entreprise
- Mise en œuvre de stratégies de prospection et de promotion
- Rechercher de nouvelles solutions (produits/fournisseurs) pour combler les demandes spéciales des clients
- Préparer des soumissions pour des projets spéciaux d'intégration
- Assurer le service à la clientèle jusqu'à la livraison du produit chez le client ainsi que le service après-vente

Réalisations particulières

- Ouverture de 52 nouveaux comptes en 18 mois, dont la bannière Lebeau Vitres d'autos
- Augmentation significative des ventes auprès d'une clientèle existante dans la région de la Rive-Nord et des Laurentides, mais qui avait anciennement été négligée

LOUIS-PHILIPPE LAMPRON

645, rue St-Louis, appartement 2, Terrebonne (Québec) J6W 1J3 Téléphone : 514-554-1114 / Courriel : louisplampron@gmail.com

MAISON USINÉES CÔTÉ

2003 à 2007

Représentant des ventes

Services et produits offerts : Vente, conseil et construction de maisons usinées

Clientèle : grand public

Tâches / responsabilités :

- Accueil des clients au bureau de vente
- Évaluer les besoins du client
- Analyse des budgets : qualification des clients auprès des courtiers ou institutions financières
- Préparer et gérer des soumissions et des échéanciers
- Aide-conseil quant aux choix de finition
- Approbation des plans finaux avec le client
- Demande de mise en production en usine
- Aide-conseil pour l'élaboration de nouveaux plans avec les dessinateurs
- Suivis téléphoniques

PROFIL

APTITUDES

- Talent naturel pour la vente
- Aptitudes notables pour le service à la clientèle et excellente capacité d'écoute, Facilité d'apprentissage, curieux de nature et autodidacte

- Connaissance appliquées dans le domaine de l'électronique
- Bonne gestion du temps et des priorités
- Facilité à communiquer et à travailler en équipe
- Très bonne maîtrise du français écrit et oral
- Grande capacité d'adaptation et bonne gestion du stress
- Réputé pour mon leadership, mon sens de l'initiative, mon attitude positive et mon entregent
- Bonne culture générale
- Langues parlées et écrites : français / anglais

LOISIRS

Pêche, golf, match d'improvisation, musique, recherches personnelles sur divers sujets

